

各位

会社名: AI フュージョンキャピタルグループ株式会社  
(コード:254A 東証スタンダード市場)  
代表者名: 代表取締役社長 澤田 大輔  
問合せ先: 財務経理部長 西田 賢一郎  
(TEL: 03-6261-9511)

### ミライドア株式会社と株式会社ショーケースの共同プロジェクト第一弾について

当社の子会社であるミライドア株式会社（東京都港区、代表取締役会長兼社長：澤田大輔、以下「ミライドア」）は、2024年12月に資本業務提携により当社の子会社となった、企業と顧客をつなぐDXクラウドサービスを展開する株式会社ショーケース（東京都港区、代表取締役社長：平野井順一、証券コード：3909、以下「ショーケース」）と、両社の強みを活かした共同プロジェクトを開始いたしました。ショーケースの提供する、kintone に連携可能な企業と顧客をつなぐプラットフォーム「おもてなし SuiteDX」を活用した投資管理ツールによる”不”の解消を目指し、サービスの構築を開始しております。

2025年1月末時点で、ミライドア（子会社ミライドア Tohoku 株式会社を含む）ではファンド43本を運用しており、投資企業数は323件（EXIT 済企業を除く）に上ります。ベンチャーキャピタル（以下「VC」）では、ファンド管理、組合員管理、投資先管理などバックオフィスにおいて様々な管理業務が発生します。特に投資先については、モニタリングのため、多数の企業から決算書や試算表など投資先から定期的に情報を収集する必要があります。ミライドアでは、2021年からサイボウズ株式会社の提供するノーコード開発ツール kintone（キントーン）を導入し、VCのバックオフィスシステムを構築してまいりました。現在ではVCに係るほとんどすべての業務を kintone で管理しております。

一方、ショーケースでは kintone に連携可能なプラットフォーム「おもてなし SuiteDX」を提供しており、本ツールを使用することで、「kintone に直接データが保存できる Web フォーム」を作成したり、外部ユーザーがアクセスできるマイページをマウス操作だけで簡単に作成したりすることができます。

この度、ミライドアとショーケースの共同プロジェクト第1弾として、ミライドアでは、ショーケースの「おもてなし SuiteDX」を利用し、投資先向けマイページを作成いたしました。これにより、投資先は自身の投資情報や担当者情報などを閲覧することが可能になります。今後は、ミライドア側で kintone に蓄積された情報を投資先に適切に公開することや投資先からの情報を効率的に取得する等の機能を拡充することで、さらなる利便性の向上を図ってまいります。

## 本プロジェクトの概要



## ▶▶▶ おもてなしSuite DX×kintoneで、VC・CVC業務をDX

### ■今後の展望

ミライドアとショーケースでは、このプロジェクトの今後の展望として、同様の”不”を抱える VC や CVC への販売拡大を検討しております。

スタートアップ投資を取り巻く環境としては、2024 年にスタートアップが調達した資金総額（デットは除く）は 7,793 億円であり、資金調達を行った社数は 2,869 社に上り（※1）、特に 2020 年以降の伸びが顕著です。またファンドの設立本数は 112 本と 2014 年以来過去 4 番目の値となっており、二人組合の運用も活発化しています。

さらに、国内の VC・CVC が所属する一般社団法人日本ベンチャーキャピタル協会の会員数は、2023 年度末（2024 年 4 月末）時点で 374 社（うち VC 会員 160 社、CVC 会員 123 社、賛助会員 91 社）となっており、2014 年度の 94 社から毎年増加を続けております（※2）。一方で日本におけるスタートアップへの投資金額は 2020 年の値で米国の 1/33 程度となっており（※3）、今後も拡大余地があるといえます。

以上のことから、日本におけるスタートアップ投資は今後も益々の成長が期待されます。その一方で、VC や CVC における「DX の遅れ」という課題も見えてきました。ミライドアのように創業当初からベンチャーキャピタル事業を行っている企業であっても、投資管理業務における作業の煩雑さゆえ DX が行われていない現状を踏まえると、日本の他の VC や CVC でも同様の”不”を抱えている可能性があると考えております。

## VC・CVCの投資先・投資検討先・LP管理における課題



### エクセルでのデータ管理

- ❗ 会社ごとに異なる形式のデータがエクセルで送られてくる
- ❗ 投資先の数だけエクセルデータが存在し、一元管理しにくい



### 属人的な管理体制

- ❗ 引継ぎがスムーズにできない
- ❗ 投資判断・バリュアアップノウハウを活用できない



### アナログなデータ出力

- ❗ 報告書にデータを一つ一つコピペ
- ❗ 投資先評価額の推移グラフを手作業で作成

ショーケースでは、子会社の株式会社 Showcase Capital にて、スタートアップと投資家（VC・CVC・事業会社）をオンラインでマッチングするプラットフォーム「SmartPitch」を2020年より提供開始しました。SmartPitchに登録されている投資家の数は240社を突破しております（2025年1月末日現在）。

さらにミライドアでは自身がファンドの組成等を通じて、投資に関心のある事業者とのつながりが複数あることが強みとしてあげられます。

ミライドアとショーケースのネットワークと、ショーケースの「おもてなし SuiteDX」でのDXノウハウを活用し、日本のスタートアップ投資を行う事業者の”不”を解決してまいります。

#### 【ミライドア株式会社 会社概要】

代表取締役会長兼社長：澤田 大輔

所在地：東京都港区六本木一丁目9-9 六本木ファーストビル14階

資本金：100,000 千円

設立：1998年9月

HP：<https://www.fvc.co.jp/>

事業内容：ベンチャーキャピタル業務

主要株主および持株比率：AIフュージョンキャピタルグループ株式会社 100%

#### 【株式会社ショーケース 会社概要】

代表取締役社長：平野井 順一

所在地：東京都港区六本木一丁目9-9 六本木ファーストビル14階

資本金：389,047 千円

設立：1996 年 2 月 1 日

コーポレートサイト：<https://www.showcase-tv.com/>

事業内容：DX クラウド事業、広告・メディア事業、投資関連事業、情報通信関連事業

上場証券取引所：東京証券取引所 スタンダード市場（証券コード：3909）

主要株主および持株比率：AI フュージョンキャピタルグループ株式会社 51.0%

以上